

## MEDARBEJDERE TIL OUTBOUNDAFDELING SØGES

Kan du fortælle potentielle kunder om alle fordelene ved vores system og booke møder til vores account managers? Så er du lige den vi søger.

Vi søger to nye medarbejdere, der skal være med til at ringe til potentielle kunder indenfor vores segmenter, der strækker sig over kosmetologer, frisører, terapeuter og mange flere. Du vil blive en del af vores nordiske outbound afdeling, der allerede tæller tre medarbejdere. Tilsammen er i en del af vores salgsteam, der hver dag sikrer vores stigende vækst.

### **CBIT A/S:**

Vi er en ung og ambitiøs softwarevirksomhed, der udvikler cloud-baserede bookingsystemer kombineret med salgs- og marketingværktøjer.

Vores mission er at levere innovativ og fleksibel software til vores kunder for at give dem en nemmere dagligdag, dybere indsigt i deres forretning, flere kunder og et øget salg til hver enkelt kunde.

Vi har kontor på Frederiksberg, hvor vi er 40 medarbejdere, der dækker alt fra udvikling og salg til drift og kundesupport. Vi er i kraftig vækst og har et arbejdsmiljø med en uformel omgangstone, en flad struktur og et godt kammeratskab.

### **Krævede kvalifikationer:**

- Du formår at brænde igennem på en telefon
- Du lader dig ikke slå ud af en afvisning
- Du har flair for at sælge
- Du er i stand til at tale med mange forskellige kundetyper

### **Vi tilbyder:**

- En arbejdsplads med mulighed for at præge udviklingen af firmaet
- Løn efter kvalifikationer med god provisionsordning
- At blive en del af et dynamisk firma i vækst

Jobbet er 37 timer og tiltrædelse hurtigst muligt.

Lyder det som noget for dig, så send din ansøgning til [job@cbit.dk](mailto:job@cbit.dk)

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgs- og marketing manager Stine Skou-Madsen på [ssm@cbit.dk](mailto:ssm@cbit.dk)